Jste přesvědčeni že doplňky zdarma jsou zdarma

URL
www.quadmania.cz/forum-detail/?ft=2141&fid=8

Autor
750AXi

Publikováno: 22.02.2010 13:21:16

Dobrý den, Myslíte si že doplňky typu radlice ,kufry, ,,naviják" , jsou zdarma , nebo si raději koupíte čtyřkolku o něco levněji na plecovejch kolech, bez rádoby navijáku, bez vozíku ,radlice atd. A opravdový naviják ,pneumatiky si vyberete sam. Jsou toho plné inzeráty a výsledek je nakonec opačný, dnes jsou tzv.akční modely bez výbavy, ale levnější - neni to postavené na hlavu. Nechci popisovat jak má vypadat akční nabídka. To by byla reklama, ale myslím že to stojí za úvahu. ,,Nenechte ze sebe dělat blbce.
xsob 22.02.2010 16:21:50

No nato že jsi Firma, tak by jsi měl znát slovo "marketing"!
Aligator-max 22.02.2010 17:10:51

xsob> no firma může být ale taky může mít normální myšlení a raději prodá 3 stroje za míň než 1 za moc.
leoant 22.02.2010 17:14:35

A teď jenom jakoukoliv formou přesvědčit potenciální zákazníky ža ta jeho nabídka je nejlepší a tehnle nápada je to pravé ořechové co nám všem chybí... omlouvám se ale já to vidím jako hodně trapný pokus o reklamu
xsob 22.02.2010 17:18:57

Aligator-max> Jasně že bych to tak viděl jako uživatel čehokoliv taky. Ale reklama a vše stím spojené je přesný opak. Jen konstatuju.
NeedToSpeed 22.02.2010 18:32:20

Kdyby ta otázka přišla od někoho jiného než od prodejce tak se divit nebudu ale takhle....? Myslím že každý ví že "zdarma" není nic. Jen to může být o něco výhodnější (prodejce si s dodavatelem onoho dílu domluví výhodnou cenu za odběr většího množství kusů a pak je schopen nabídnout i lepší cenu koncovému zákazníkovi). Vidím to stejně jako leoant pokus o reklamu typu "my jsme ti kdo nevěší lidem bulíky na nos"
dick 22.02.2010 18:49:16

Je otázka co každý zákazník preferuje, nicméně levnější naviják se určitě hodí každému anějaký dražší si už může každý dokoupit posléze. Mně osobně zaujala nabídka jednoho z prodejců JM, který byl schopen postavit kolku na míru dle požadavku - určitě namítnete, že to udělá kdokoliv, ale tady šlo o příjemný odpočet nepožitých origo dílů, což bez urážky bude asi horší třeba u KQ, kde asi zdemontované pneu už nikdo chtít

nebude, ale můžu se mýlit. Mně osobně by asi vyhovovala nabídka zakladního modelu a sleva na doplňky při montáži nové kolky s odpočtem nepožitých dílů dle katalogové ceny - ne ceny navrhnuté prodejcem.
NeedToSpeed 23.02.2010 01:52:29

dick> Tak tomu říkám super jednání :-DD
atv.rakovnik 23.02.2010 07:38:21

750AXi: Petře, to nemůžete myslet Vážně, to už jste tak zoufalí v prodeji a marketing totálné u Vás zaostává a nezvládáte? Nebo si snažíte vytvořit rádoby nevalnou reklamu???? Která naopak Vám ještě nakonec ublíží?? Měl by jste více naslouchat potřebám zákazníkům ale konec konců Vám zde nebudu radit! Kamil
Filip007 23.02.2010 13:51:53

Tady asi někdo trefil do černého.
750AXi 23.02.2010 14:35:11

atv.rakovnik> Co je špatného na tom zeptat se lidí zda jim tento styl prodeje vyhovuje.Moje zkušenost je taková že ne .Vy jim dáte kufry a jim to pak překáží v garáži.Člověk kterému v hadrovém kufru promoknou cigára a mikina je akorát nas...nej.Proč mu nedát vybrat.Značkovou čtyřkolku jsem v základu ještě neprodal.
dick

A např původní kola odkupujem i když né za ceníkovou cenu, ale za cenu za kterou se daj prodat.
leoant 23.02.2010 18:13:19

Přijde mi to spíš jako zoufalý výkřik do tmy těsně před smrtí. Ale když myslíš že to zabere... :lol:
750AXi 23.02.2010 18:34:00

Tak nic budem to dělat jako ostatní. Když jsou na to všichni zvyklí. Sory že jsem se na něco zeptal.
dick 23.02.2010 18:37:53

750AXi Já tím nechtěl tvrdit kdo jak prodává, ale přesně to je to co mi trochu vadí, že origo kolo mne bude stát dejme tomu 5000, ale prodejce mi jej vykoupí za 500 protože jej jinak neprodá,..... Škoda, že to nejde jako při nákupu nového vozu, kdy si navolíte co chcete a tím pádem odpadá řešení problému co s přebytečnými věcmi, protože si je výrobce neúčtuje. Vím, že se tak neděje u žádného prodejce kolek a je jen rozdíl v ceně odkupu dílů. Ale byla by to paráda, né.
dick 23.02.2010 18:39:39

Jo a jinak pánové jak myslíte, že funguje reklama - na základě průzkumu trhu, a proto bych řekl, že takovéto dotazy mají smysl, pokud ovšem přinesou něco užitečného pro obě strany.
Aligator-max 23.02.2010 18:41:08

dick> nejsem sice prodejce ale myslím že u kolek to není tak daleko aby sis mohl vymýšlet co ci našroubujou ve výrobě za kola či jiné věci. Prostě dodávají model který dojde v jedné sortě a je už na prodejcích co tam dají a jak to uhádají s cenou se zákazníkem.

caprighia 23.02.2010 18:41:23

750AXi : prohlédl jsem si tu nabídku a cvičně prošel různé verze KQ. Vše celkem v poho, ale nikde se nedočtu, čím se vlastně liší ?? (kromě camo verze, kde jsou vidět na fotce jiné gumy) Myslím, že by neuškodilo u každé verze napsat, co vlastně obsahuje - takto se jeví ta za 190 tis stejně jako ta za 210 tis a info, že je to včetně přestavby je také ok, ale už tam není, jestli jsou značky bílé či žluté. Tak zapracovat na webu ;-)
750AXi 23.02.2010 18:55:20

Tak sory žluté značky vůbec neděláme . A na stánkách a to na každé zvlášť jsme dodali větu: Doplňky na fotografiich nejsou součástí dodávky pokut není v popisu uvedeno jinak ceny se mohou lišit u naprosto stejných čtyřkolek kvůli modelovému roku. A jinak co si budem povídat dlouhé popisi nikdo nečte. Nedovedete si představit kolik lidí volalo na inzerát s textem výkupujeme havarované,nebo jinak poškozené čtyřkolkay.A byla tam fotka rozbyté čtyřkolky. 40 z 50ti lidí chtělo náhradní díly a co to prej vlastně je .prostě lidi čtou jenom forum.jinak nic.
BRAMAS 23.02.2010 19:05:23

Lidi slišej jen na to kouzelné ZADARMO.
caprighia 23.02.2010 19:13:02

No nevím - když se koukám na nabízenou kolku (zůstanu pro příklad u KQ) a jsou tam tři nebo čtyři verze s různou cenou, tak bedlivě čtu v čem se liší - jasně, ve chvíli kdy bych chtěl koupit přijedu a pohovořím. Ale prostě přesně uvedená a pravdivá data ve mně probouzejí víc důvěry (nic ve zlém) než stejný popis u čtyř modifikací. Mně by stačila jednou uvedená KQ třeba vyfocená v základní výbavě a pod tím popis oněch 4 modelů se specifikací. Tady se člověk nedozví, proč je jedna o 20 tis. dražší než druhá.
dick 23.02.2010 21:12:57

Jojo Aligátore, proto jsem psal, že by to bylo pěkný. Je mi jasné, že to je neuskutečnitelné, leda, že by to byl výrobek Made in CZ.
lukas_fr 23.02.2010 21:31:40

Boze to je tema o h... Zhrzeny prodejce se snazi o zoufaly pokus jak si udelat reklamu. Ale jelikoz jsem tam jednou byl a vim o jakou firmu jde, neprekvapuje me to.
Miky26 23.02.2010 23:10:03

Hele a proč by nešlo postavit kolku dle žádosti klienta.Např kola z těch je pořádnej výběr,kufry taktéž. Pokud je to obchodník tak přeci nebudu započítávat plecháče odečtu je z ceny a dám hliníky ještě se slevou.Kufr těsně nad nákupku a neřeším.K tomu ještě zdarma navigaci. Přijde mi že místní podnikatelé se ještě nic nenaučili o marketingu.
pepa1400 24.02.2010 02:15:19

pánové, klid! nelítostný boj prodejcem versus zákazník. Pravdy na akčních nabídkách něco bude. Ale otázka z jakého úhlu pohledu. Dnes platí obvzláště co ukecáš to máš! KQ jsem takto kupoval - objezdil, obtelefonoval a na internetu zmapoval celou ČR, nakonec došel do nejbližší prodejny KQ v mém okolí, řekl cenu za jakou jsou mi daný stroj schopny (ochotny) prodat v jiném shopu včetně dolňků a bylo to, prodejci nezbývalo (chtěl-li prodat) nic jiného než se přizpůsobit...že "firmo" BENEŠOV... :-DD akorát akční sestavy třeba KQ ROCKSTAR nabízejí včetně navijáku (cena cca 12.000,-)

jak kde (a kdoví, co třeba na tomoto akčním modelu je ještě standard než do prodejce odmontuje a prodává separé!!!)...někde naviják vymontují a ty si je musíš opět trapně koupit...ale neznalost neomlouvá!!! Kdo dnes není drzý a nemá přehled, prodělává...všicni jej odrbou.
Dorton 24.02.2010 07:25:37

pepa1400: s tím co píšeš se setkáváme každý den, boužel to, že většina obchodníků nedrží doporučené ceny a jsou ochotni prodávat stroje přes 200tis s marží okolo 1% což je 2000,- Kč je cesta do pekel. V letošním roce nás díky tomu čeká velké síto prodejců, protože s těmito maržemi to prostě udržet nejde.... Občas se taky necháme strhnout a přistoupíme na ceny zákazníka, ale to už je více méně podle tváře :-)
atv.rakovnik 24.02.2010 07:36:48

Dorton> Souhlasím s tebou, nicméně marže se tlačí hrozně dolů a jak je vidět tak v Benešově to již nezvládají, protože u nich to bylo pravidlem-podbízet a podbízet, je to již vidět kolik vcelku dobrých prodejců se ze začátku roku položilo, nejhorší na tom všem je že potencionální zákazník má vnuknutou myšlenku, že prodejce má ze čtyřkolky určitý vejvar. Bohužel právě díky takovým prodejcům jako Benešov tomu již není. No a nyní dochází odveta. Nájmy-leasingy aj. platby zůstávají a nezbyde nic jiného nežli se položit. Dle info asi Benešov kope z posledního. Alo to nic, není prní ani poslední, konec konců je zapotřebí trh trochu více pročistit a provětrat. Kamil
martinur 24.02.2010 08:33:54

atv.rakovnik>Dorton> ... , nejhorší na tom všem je že potencionální zákazník má vnuknutou myšlenku, že prodejce má ze čtyřkolky určitý vejvar. Bohužel právě díky takovým prodejcům jako Benešov tomu již není. ... Kamil

Dovolím si nesouhlasit, co uvádíš je jen půl pravdy. Za prvé z prodeje buď zisk je nebo není. Pochybuji, že někdo prodává pod nákupní cenou. Za druhé je věc každého prodejce, jakou si nasadí cenu. Pokud není minimální cena nastavena dovozcem. Jestli je to špatně nebo dobře je jiná věc. Za třetí - u oficiálních dovozců čtyřkolek tento problém není tak velký jak uvádíš. Tam se ceny drží na nastavené úrovni a max se kompenzují doplňky. Z prodeje KQ Suzuki moc velký zisk asi není, ale z prodeje čínských "bezejmenných" značek je to pravděpodobně jinak. Prodejců jsou stovky.
750AXi 24.02.2010 09:10:31

Moje narážka byla převážně ,jak asi hodně lidí pochpilo na převážně čínské několikajmenné (někdy až 5 názvů),,čtyřkolky" Je pravda že knám chdí lidi s info že táhle má KQ za cenu xy (y) ,ale to jsou většinou nab na tipmoto a asi každej prodejce ví jak to ve skutečnosti je. (n) Ale docela zírám kolik toho o nás ví v :-DD Rakovníku :lol: ,asi tam budu muset poslet účetní protože takové informace nemá ani ona. Nevíte náhodou co budu mít zítra k večeři. :lol: :lol: :lol: :lol: :lol: Babička vždycky říkala potrefená husa nejvíc kejhá.
750AXi 24.02.2010 09:21:20

atv.rakovnik> A jestli nárážíte na toho Shineraye jak jste brečl do telefonu ta to jsme prodávali za 49 jak bylo dopručeno dovozcem. No a už jsme je stejně vyřadili z nabíbky, tak klídek.
HANS.Ltm 24.02.2010 09:57:41

mě je tedy milejší když prodejce udělá to co zde založil 750AXi ,než že do vláken nějaký prodejce nejen že nedá radu ,ale hodí do vláken foto a přes foto odkaz na firmu A..R.....K (n) (n) (n) (n) .to myslím je ta nejpřIblbější reklama (není nic horšího než vlezlý prodejce) jaká může bejt !!!!!!
atv.rakovnik 24.02.2010 10:12:17

HANS.Ltm> Tak to s tebou souhlasím (y) Je na čaSE
750AXi 24.02.2010 10:38:23

Tak to je vrchol . asi někdo neví co dělá.
http://www.quadmania...fid=8&p=1#goto140362
750AXi 24.02.2010 10:47:46

Jinak na to prdim ,já chtěl znát názor lidí na fóru a ne se handrkovat z rakovníkem to jsem mu moch zavolat a nevotravovat slušný lidi na fóru.
Xawerius 24.02.2010 11:38:02

atv.rakovnik>HANS.Ltm> Tak to s tebou souhlasím (y) Je na čaSE

To se probuď, tos udělal ty :o
HANS.Ltm 24.02.2010 18:00:49

Xawerius>atv.rakovnik>HANS.Ltm> Tak to s tebou souhlasím (y) Je na čaSETo se probuď, tos udělal ty :o

znám jedno pořekadlo ,,potrefená husa ..... ,, :-D :-D :-D a ozvala se :lol: :lol:
cort 24.02.2010 18:03:12

Kurdi, kdo mi nechá dízlovou kočku za kilo, ten má pravdu. Klidně bez doplňků. :-)
750AXi 24.02.2010 18:05:33

cort> Zeptejse tak za 5 let.
HANS.Ltm 24.02.2010 18:11:47

mam pěknou kočku sousedku ,ale nevím nevím zda pojede na dízl a půjde za kilo :lol: :lol: :lol:
Miky26 24.02.2010 18:48:51

Mě uplně fascinuje jak tu někteří prodejci pláčou,že jedou z minimální marží.Měli by jste začít studovat obchodní školy aby jste se uživili.Klidně budu prodávat 4 kolku za nákup a vydělám víc něž vy.Je to tak jednoduché.Vždyt doplnky lze nakupovat s velkou marží a když domluvíte velké odběry tak přeci dostanete ještě lepší cenu,pokud ne tak nejste obchodníci ,ale břídilové.vybavím 4 kolku s minimální marží doplnky ,které koupím z velkou marží a budu je prodávat za doporučenou cenu,ale již včetně doplňků na kterých mám co ? no přece zisk.Když koupím uni doplňky a dám je ke kolce tak na tom nemůžu nikdy prodělat.Nevydělám na 4kolce ,ale na doplňcích.budu to prodávat jako sety a pokud bude chtít někdo holou tak mu prodám za doporučenou cenu holou.Kufry,kola,pneu,přilby,oblečení,boty atd.
leoant 24.02.2010 20:06:53

A hlavně by si tito "prodejci" měli uvědomit že už je prostě jiná doba, trh je už částečně nasycený, zákazník je zkušenější, vybíravější, náročnější a časy kdy lidi bezhlavě kupovali kdejakou předraženou sračku už jsou dávno pryč. Prostě doby kdy se čínan za 40 nakoupil a za 80 prodal už se nikdy nevrátí, čím dříve to pochopíte, lépe pro vás i vaše zákazníky...
pepa1400 26.02.2010 23:53:02

leoant> naprosto souhlasím! trh je již nasycen! Konkurence veliká, ceny sražené a marže minimální!!! Kdo chce prodat, musí se přizpůsobit! Nechci se zde zastávt firmy z Benešova, ale musím ji dát za pravdu...obchod je věcí nabídky a poptávky, věcí kompromisu!!! Každá věc má svého kupce. A je lepší prodat s marží 2.000,-Kč než s žádnou (jestli je pravda výše marže 1%...ale to mne jako zákazníka nezajímá)...
atv.rakovnik 27.02.2010 14:18:34

(y) (y) (y) pepa1400>
mrtvolka 02.03.2010 15:00:56

Jako hošil Level 2 :lol: do teď to bylo kolkař vs prodejce .... teď tu máme další úroveň prodejce vs prodejce :lol: aneb jaro přichází a blbost kvete :lol: oni se tu jako budou handrkovat kdo ten čínskej šmejd prodává levnějš :lol: Já si třeba myslím že pokud si chce nějaká firma udělat marketingový průzkum tak ať si ho zafinancuje a nezasírá fórum které k tomuto účelu neslouží :lol: a ještě takhle blbě :lol: Nabídka a poptávka by měly být nejlepší kámošky takže jsou určitě klienti kteří volí očesanou kolku s tím že si pak něco dokoupí až zase našetří ale i takoví co si koupí vše komplet páčto už to pak nechtějí řešit atd atd... je věcí prodejců si vybrat na koho reklamou a nabídkou namířit atd.... ale to přece tady my řešit nebudeme ne ??? to nechť si řeší páni obchodníci :) Já bych třeba spíš řešil to (když tu máme tu čína enklávu) zda je etické a obchodně udržitelné prodávat věci o kterých vím že se serou a že klientovi přinesou problémy ... tedy zda je etické prodávat šunt :) to je v našich končinách docela móda a i západní obchodníci si zde dovolí to co by jim doma neprošlo ... to by se pak páni prodejci museli chytit za rypáčky a neřešit tady podobně hovadské teorie (n) ono pánové že je něco levnější byť o polovinu ještě neznamená že to kupující kupuje s tím že to nebude fungovat .. a teď husičky potrefené zakejhejte :[a že se kšeftu nedaří ... CHVÁLA BOHU i my jsme poučitelní ... mně to procitnutí stálo 70 kaček... pro někoho dost likvidační nemyslíte ? omlouvám se za způsob příspěvku ale prostě některé věci nekomentovat nelze :-$